

SI TU ES:

Motivé
Dynamique
Déterminé
Volontaire
Communicatif
Sociable



*Alors tu as les qualités requises
pour être un bon commercial !*

Les débouchés après le BTS NRC

1) Entrer dans la vie active :

- Devenir des vendeurs managers commerciaux non sédentaires.

(Attaché(e) commerciale; Chargé(e) de clientèle; chef des ventes; Acheteur(euse))

2) Poursuivre ses études :

- Licence professionnelle
- Il est possible de suivre un module de spécialisation sectorielle dans le domaine des assurances

A SAVOIR

Les étudiants sont prioritaires pour l'hébergement à l'internat.

Ils bénéficient d'une bourse d'enseignement supérieur.

Il serait bon d'envisager de passer ton permis au cours ta formation en STS.



Lycée Antoine de Saint-Exupéry

B.P. 28 - 97425 LES AVIRONS
Académie de la Réunion

Tél : 02 62 38 09 16
Fax : 02 62 38 19 87
@ : ce.9740045f@ac-reunion.fr
Proviseur : M. BATTIST



BTS **Négociation** **Relation** **Client**



PREREQUIS

**TU AS
TON
BAC ?**

- TECHNOLOGIQUE
- PROFESSIONNEL
- GENERAL

Si tu es intéressé par les métiers commerciaux alors rejoins-nous !



AU LYCEE

DISCIPLINES	HORAIRES et COEFFICIENTS	
ANGLAIS	3H	3
FRANÇAIS	2H	3
ECONOMIE / DROIT	4H	2
MANAGEMENT DES ENTREPRISES	2H	1
MANAGEMENT DE L'EQUIPE COMMERCIALE	4H	4
GESTION DE CLIENTELE	6H	
GESTION DE PROJET	2H	4
RELATION CLIENT	5H	4
PERIODE EN ENTREPRISE	8H	
TOTAL	35H	21

Les épreuves d'examen

- Anglais (épreuve E2): Épreuve à l'oral d'une durée de 1 H
- Français (épreuve E1):Épreuve à l'écrit d'une durée de 4 H
- Economie/droit et M.E (épreuve E3) : Épreuve à l'écrit d'une durée de 7 H
- Relation client (épreuve E4) :CCF, 2 situations d'évaluation
- M.G.A.C (épreuve E5) : Épreuve à l'écrit d'une durée de 5 H
- Gestion de projet (épreuve E6) :Épreuve à l'oral d'une durée de 1 H

EN ENTREPRISE

Les périodes pratiques

1^{ère} Année : 9 Semaines de stage dont 1 journée professionnelle chaque semaine.

2^{ème} Année : 7 semaines de stage et toujours 1 journée professionnelle chaque semaine.

Ces semaines sont réparties tout au long de l'année.

Elle permettent d'acquérir des compétences professionnelles en situation réelle de, travail, et de fournir une activité ayant un impact mesurable sur le chiffre d'affaires de l'entreprise

ATTENTION !

Il est très important de rechercher son entreprise dès le début de la formation.

